

# Juan David Orozco Echeverri

Administrador de empresas

Experiencia en coordinación y gestión comercial

Teléfono Móvil: (+57) 3212737662 | Correo electrónico: [agosto1juan@gmail.com](mailto:agosto1juan@gmail.com)

Dirección de Residencia: Calle 49 F # 34 C 30

Manizales-Caldas, Colombia; Código postal 170001



## Experiencia

2013-2023

### REPRESENTANTE COMERCIAL EJE CAFETERO

PINTUCO COLOMBIA

Armenia- Pereira- Manizales

Gestión integral clientes Distribución Eje Cafetero. Ejecución de ventas- Análisis sell in y sell out, Negociaciones en general con distribuidores y franquicias, administración de la cartera. Atención de PQRS.

Permanente interacción con diversas áreas de la compañía.

Ejecución de estrategias comerciales y planes tácticos de la compañía en diferentes canales y negocios.

Desarrollo de actividades de mercadeo en general para apoyar la rotación de los clientes en sus geografías.

Coordinación comercial de actividades con promotores en las 3 ciudades el Eje.

Generación de propuestas para el desarrollo de actividades comerciales y de mercadeo en la zona cada mes.

Formación y constante capacitación en producto y en ventas.

Acompañamiento comercial y capacitación a los asesores de los distribuidores.

2013

### REPRESENTANTE COMERCIAL ANTIOQUIA

COMERCIALIZADORA ARCA S.A.

Medellín, Antioquia

Administración de clientes en las zonas del Área Metropolitana de Medellín, Suroeste y Oriente Antioqueño.

Gestión de pedidos y de cartera, relacionamiento con clientes de diferentes distribuidoras y comercializadoras de artículos plásticos como cacharrerías, cristalerías, almacenes, pañaleras, hogar, etc.

Crecimiento en la numérica de la zona en más de 50 clientes nuevos, buen relacionamiento comercial y profundización de portafolio en clientes actuales.

## Perfil

Habilidades de relacionamiento y negociación altamente efectivas

Desarrollo de estrategias comerciales y de mercadeo apoyadas en una adecuada comunicación.

Planeación y organización de eventos empresariales y de promoción.

Coordinación de Personal.

Experiencia en gestión comercial en el sector de la construcción, industrial y la distribución.

Excelentes relaciones interpersonales y liderazgo para trabajo en grupos multidisciplinarios y multiculturales.

Estilo de trabajo orientado al resultado

## Educación

### ADMINISTRADOR DE EMPRESAS

Universidad Nacional de Colombia  
Manizales, CALDAS  
2008

### DIPLOMADO EN GERENCIA DE VENTAS

Universidad EAFIT  
Medellín, ANTIOQUIA  
2016

### ESPECIALIZACIÓN EN ALTA GERENCIA

Corporación Universitaria Remington  
Manizales, CALDAS  
2019

2012-2013

## REPRESENTANTE COMERCIAL VALLE- CHOCO- RISARALDA

ARMETALES S.A.

Occidente COLOMBIA

Gestión comercial y de cartera en clientes ferreteros de estos 3 departamentos; manejo de un amplio portafolio de productos para la construcción- HIERRO, CEMENTO, PINTURA, TANQUES, HERRAMIENTAS, TEJAS, PLACAS, ESTUCOS, ADITIVOS, GRIFERIA, CERAMICAS, IMPERMEABILIZANTES, PERFILERIA, TUBERIA ESTRUCTURAL, PVC, ABRASIVOS, MALLAS, PLACAS, SOLDADURA, etc.

Capacitación permanente en varias categorías del sector de la construcción y en ventas, desarrollo de eventos y acompañamientos con marcas proveedoras, relacionamiento y acompañamiento comercial con ferreterías, talleres e instituciones de varios municipios.

2011

## DIRECTOR COMERCIAL

MERCATTEL S.A.S (Distribuidor TELMEX)

Manizales, Caldas

Planeación y gestión del área comercial, selección, capacitación y supervisión permanente de asesores comerciales; estrategias comerciales externas y acompañamiento en campo. Atención al mercado natural y corporativo

Relacionamiento con empresas de telecomunicaciones COMCEL y TELMEX (Ahora CLARO COMUNICACIONES: TV, Internet, telefonía fija, Internet Móvil y Telefonía Móvil.

2002-2011

## PROPIETARIO DISTRIBUIDOR COMCEL

LA WEB.COM

Manizales, Caldas-COLOMBIA

Administración, ejecución y control en todas las áreas de la empresa; reclutamiento y selección de personal, capacitación permanente, acompañamiento de asesores comerciales, participación eventos varios en la ciudad y en municipios, distribución en almacenes de telefonía móvil.

Venta corporativa en diversas empresas de la ciudad y el departamento.

# Estudios complementarios

## INSTITUTO MEYER

Curso de Inglés – AÑO 1998

## MEDELLÍN, ANTIOQUIA ESCUELA PINTUCO

Cursos de negociación, ventas, servicio técnico, CRM, recubrimientos en general, etc.  
Cursos virtuales – AÑOS 2013-2023  
Medellín, Antioquia

## SEMINARIO EN COMPLIANCE

CORPORACION UNIVERSITARIA

REMINGTON - AÑO 2019

Manizales, Caldas

# Idiomas

Inglés

Nivel intermedio-alto de lectura, escritura y expresión oral  
(Comprobado con practica del idioma en viajes internacionales)

# Competencias

## Informáticas

MICROSOFT OFFICE  
ORACLE, ORACLE BUSSINES  
INTELLIGENCE

# Educación

## Básica

### SECUNDARIA

INEM- BALDOMERO SANÍN CANO

Manizales-Caldas

1991-1996

# Premios y Títulos

2015

**ASESOR COMERCIAL CON  
MAYOR CRECIMIENTO DE  
COLOMBIA MARCAS VINILTEX Y  
KORAZA**

RECONOCIMIENTO EN CONVENCION  
DE VENTAS AÑO 2015.

Medellín, Colombia

2015

**VIAJE A LA EXPERIENCIA  
PINTUCO LAS VEGAS 2015**

VIAJE POR SER EL MEJOR ASESOR DE  
LA REGIONAL OCCIDENTE PINTUCO

Las Vegas- EEUU

2016

**BIEN HECHO PINTUCO**

RECONOCIMIENTO POR  
DESARROLLAR ESTRATEGIAS  
INNOVADORAS EN NEGOCIACIONES  
DE CUENTAS CLAVE Y TRABAJO EN  
EQUIPO- 2016

Medellín, Colombia

2019

**VIAJE ACOMPAÑA A LA  
SELECCIÓN COLOMBIA- COPA  
AMERICA DE BRASIL 2019**

VIAJE POR SER EL MEJOR ASESOR  
DEL PAIS

Sao Paulo, Salvador de Bahía- Rio de  
Janeiro-BRASIL

# Referencias Personales

1

**ANGELICA MARIA OROZCO**

Gerente

CAMACOL CALDAS

Teléfono Móvil: (+57) 3174339700

2

**GEOVANNY RODRIGUEZ**

Gerente Regional Occidente

PINTUCO S.A.

Teléfono Móvil: (+57) 3124056127

3

**ANDRES MANZANO RODRIGUEZ**

Gerente Unidad de Negocios Acero

HIERROS AREQUIPA- COLOMBIA

Teléfono Móvil: (+57) 3206505552

4

**SEBASTIAN GOMEZ TRUJILLO**

Ejecutivo de Ventas Eje Cafetero

ETEX (ANTES COLOMBIT)

Teléfono Móvil: (+57) 3108354158